



TÉLÉ- MARKETING

**ADOPTER
UNE DEMARCHE
DE PROSPECTION
PROFESSIONNELLE
ET EFFICACE**

**PARCE QUE
LE TÉLÉMARKETING
CONSTITUE
UNE DÉMARCHÉ
DE PROSPECTION
PERFORMANTE**

**CHOIX DU TEMPS
PARTAGÉ**

Grâce à nos 15 collaborateurs travaillant en temps partagé, vous pouvez choisir le nombre de demi-journées et adapter le rythme des appels à vos objectifs. Cette approche nous permet de nous concentrer sur des cibles difficilement joignables ou sur des argumentaires techniques.

**UNE PRESTATION
COMPLÈTE
EN EXTERNALISATION
D' ACTIONS**

Nos experts prennent à leur compte votre prise de rendez-vous qualifiés, la détection de vos projets, la qualification de vos fichiers ou vos opérations de télévente (vente additionnelle de produits ou services).

**CHALLENGES
INTERNES ET BLITZ
DAY TELEPHONE**

Nous organisons dans les entreprises des opérations de "challenge téléphonique" auxquelles participe l'ensemble des acteurs commerciaux (itinérants, sédentaires, service clients, marketing, assistantes, techniciens...). Coachées par un expert du phoning, ces journées fédèrent vos équipes qui gagnent en performance dans la prise de rdv.



Une équipe de 10 EXPERTS répartis sur 6 sites géographiques :
OUEST – PARIS IDF – RHONE ALPES – PACA – AQUITAINE – MIDI PYRENEES

Directeurs Associés :

Yann SLODCZYK

Portable : 06 13 26 44 82

slod@experformances.fr

Christian MENNECHEZ

Portable : 06 09 40 49 36

mennechez@experformances.fr

Expert :

Jean Michel BERJAUD

Tel : 04 72 68 88 59

berjaud@experformances.fr